

ограничение конкуренции; разукрупнение монополий, сформированных в период функционирования плановой экономики.

Специфика переходной экономики отражается рядом факторов, влияющих на развитие конкуренции: промышленный спад в совокупности с резким падением платежеспособного спроса; необходимость институциональных преобразований; высокая инфляция и отсутствие макроэкономической стабильности; проникновение на рынок иностранных фирм одновременно со стремлением внутренних цен к мировым.

Последний фактор позволяет выделить три составляющие конкуренции в переходной экономике: конкуренция между местными компаниями на местном рынке; конкуренция между местными и иностранными компаниями на местном рынке; конкуренция между местными и иностранными компаниями на иностранном рынке.

Важнейшее условие формирования конкурентной среды в переходной экономике — отмена административных предписаний и разумная политика государства, направленная на развитие конкуренции. Без государственной поддержки переходная экономика не в состоянии создать необходимые для конкуренции условия.

Переходная экономика и ее влияние на формирование инвестиционной политики государства.

А.И. Семенцова

Любая экономическая система в своем историческом развитии должна пройти три этапа: 1 - зарождение (возникновение системы и утверждение ее в обществе, как господствующей), 2 - расцвет (период зрелости, проявления всех возможностей и преимуществ данной системы), 3 - упадок (постепенное отмирание элементов старой системы и вытеснение элементами новой экономической системы). Исторический процесс развития экономических систем предусматривает существование переходных состояний, отличительными чертами которых являются: наличие элементов старой и новой систем одновременно; обостренный характер их противоречия, проявляющийся в их борьбе; нестабильность трансформационного общества в целом и неопределенность его будущего. Экономика считается переходной до тех пор, пока не закончена ее трансформация, пока действуют специфические закономерности ее развития.

Экономическую основу переходных состояний общества составляет смена так называемого «доминирующего фактора производства» (в аграрном обществе доминирующим фактором является земля, в индустриальном — капитал, в

постиндустриальном или информационном обществе — человеческий капитал), а также изменение характера общественных отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ (в традиционно-аграрном обществе человек подчинен природе, преобладают личные связи, основанные на обычаях и традициях; в индустриально-рыночном обществе человек подчинен вещественному богатству, преобладают вещные, опосредованные рыночные или косвенные связи; в информационном обществе человеческий капитал становится доминирующим фактором развития общества, преобладают прямые информационные связи).

В силу неоднородного развития стран мирового сообщества, можно выделить несколько разновидностей переходных экономик, отличительной чертой которых является исходное состояние, предшествующее переходному процессу. Первую группу составляют экономически развитые страны, осуществляющие переход от индустриального к постиндустриальному обществу в наиболее чистом, «классическом» виде, вторую группу — так называемые, «развивающиеся» страны, чье индустриальное развитие осуществляется ускоренными темпами благодаря усилению мировых интеграционных процессов, и наконец, особую третью группу составляют бывшие социалистические страны, осуществляющие переход к рыночной экономике со старта, называемого «плановой экономикой».

Среди всей совокупности стран, составляющих группу бывших социалистических государств, можно выделить два основных направления: страны, отдавшие предпочтение рыночным преобразованиям (государства Восточной Европы), и страны с преобладанием государственного регулирования (в частности, Беларусь и Россия). В тех странах, где осуществляется переход от плановой к рыночной экономике и, в то же время, значительно преобладают меры государственного регулирования, трансформационный период может затянуться надолго, и сама смена экономической системы может оказаться более болезненной для общества, чем если бы трансформация осуществлялась методами «шоковой терапии». Скорость проведения экономических реформ зависит, в первую очередь, от стартового уровня развития национальной экономики и политической стабильности общества. Методы «шоковой терапии» будут иметь больше преимуществ там, где стартовый уровень экономики достаточно низкий, и где население готово к осуществлению радикальных перемен.

Для любой экономики, и тем более для переходной, одной из наиболее важных и сложных проблем была и остается быть проблема инвестиций. Нехватка

инвестиционных ресурсов значительно затрудняет или даже делает невозможным любую трансформацию в экономике.

Инвестиционная политика государства представляет собой сложный комплекс мер воздействия государственных органов, основанный на сочетании методов и инструментов бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, антимонопольной, внешнеэкономической и др. политики, направленный на создание и поддержание благоприятного инвестиционного климата в национальной экономике. Инвестиционная политика государства включает в себя два основных обособленных направления: во-первых, это регулирование условий осуществления инвестиционной деятельности субъектами хозяйствования (государство здесь выступает как регулирующий и контролирующий орган) и, во-вторых, непосредственно само управление государственными инвестициями (государство выступает в роли одного из многочисленных субъектов рынка со своими интересами, целями, задачами и приоритетами). Первое направление включает в себя создание государством благоприятного инвестиционного климата в национальной экономике для инвесторов различных форм собственности (т.е. создание экономических, правовых и организационных условий для осуществления инвестиционной и хозяйственной деятельности субъектами рынка), второе — представляет собой процесс инвестирования уполномоченными государственными органами из средств бюджетных и внебюджетных фондов.

В условиях перехода от плановой экономики к рыночной, приоритет должен отдаваться экономическим или косвенным методам государственного регулирования перед административными методами, предполагающими прямое вмешательство государства в экономику (меры запрета, разрешения, принуждения). Экономические методы базируются на создании государством дополнительного материального стимула у субъектов хозяйствования к принятию таких экономических решений, которые выгодны и данному субъекту, и государству, даже при возможном несовпадении их интересов (если интерес государства расположен, в основном, в области удовлетворения общественных потребностей, часто невзирая на доходность вложений, то интерес частного инвестора — как правило, в максимизации прибыли и минимизации риска вложений). Поэтому, основной задачей, стоящей перед государством, является создание таких условий хозяйствования, когда цели частного инвестора (национального или иностранного, юридического или физического лица) будут совпадать с целями экономического развития государства. При формировании

инвестиционной политики государства в период перехода от плановой экономики к рынку необходимо рассматривать и учитывать ряд ключевых проблем, без решения которых невозможно добиться быстрых, эффективных и наиболее безболезненных для общества результатов реформ. Итак, особое внимание государства должно уделяться, в первую очередь, развитию конкуренции и демополизации экономики, разгосударствлению и приватизации, снижению инфляции и укреплению национальной валюты, снижению стоимости кредитных ресурсов, созданию льготного режима налогообложения и таможенных пошлин на инвестиционные товары и экспорт, ускоренной амортизации на некоторые группы товаров, а также, обеспечению стабильности национального законодательства и экономических гарантий инвесторам.

Инвестиции в человеческий капитал в условиях переходной экономики.

Ю.П. Слижевский

Тема доклада выбрана с учетом исключительной важности человеческого фактора в процессе хозяйствования. В условиях трансформационной экономики этот фактор приобретает исключительную актуальность. Перестройка межхозяйственных связей, изменение принципов и условий хозяйствования предъявляют особые требования к подготовке кадров. Для удовлетворения этих требований возникает необходимость создания эффективной системы инвестирования и привлечения к этой деятельности работодателей, непосредственно заинтересованных в развитии этой системы.

Экономический рост возможен только при наличии высококвалифицированных и физически здоровых трудовых ресурсов. В этом отношении страны с переходной экономикой имеют прочную основу для дальнейшего роста. Основными достижениями в странах с централизованной системой управления считались высококачественное всеобщее образование и медицинское обслуживание. Однако образование и здравоохранение были ориентированы на удовлетворение нужд статичной командной экономики. Поэтому поднимается вопрос о необходимости реформ, которые обеспечат овладение более универсальными профессиями, пользующиеся спросом, и помогут гражданам сознательно участвовать в жизни общества.

В качестве приоритетных должны присутствовать задачи изменения порядка финансирования, пересмотра учебных планов и реформа организации обучения.